

***Stawiamy na ludzi, wiedzę i rozwiązania.***

*Dołącz do naszego zespołu i Ty, jako*

## **DORADCA HANDLOWY**

Miejsce pracy: województwo lubuskie (p. nowosolski, p. zielonogórski, p. żagański) województwo dolnośląskie (p. głogowski)

### **Twoje zadania**

- aktywne realizowanie celów sprzedażowych
- nawiązywanie i utrzymywanie relacji handlowych z klientami na podległym terenie
- poszerzanie bazy o nowych klientów
- organizowanie spotkań i warsztatów dla klientów
- wdrażanie rozwiązań u klientów
- udział w cyklu szkoleń w celu poszerzania wiedzy niezbędnej w doradztwie

### **Zależy nam na**

- **doświadczeniu w branży ( handel środkami do produkcji rolnej ) minimum 3 lata (warunek konieczny)**
- praktycznej wiedzy związanej ze sprzedażą produktów specjalistycznych wykorzystywanych w branży
- determinacji w dążeniu do osiągnięcia celu
- umiejętności samodzielnego efektywnego planowania pracy
- motywacji do podnoszenia własnych kwalifikacji
- elastyczności i otwartości oraz pozytywnym nastawieniu do ludzi

### **Co warto o nas wiedzieć**

- umowa o pracę jest u Nas standardem
- wspieramy pasję naszych pracowników
- propagujemy zdrowy tryb życia poprzez rozwinięty pakiet socjalny, sportowy i finansowanie opieki medycznej
- gwarantujemy Ci wsparcie ekspertów, opiekę merytoryczną, i uzupełnianie wiedzy poprzez stały proces szkoleń
- proponujemy stałe wynagrodzenie plus premię uzależnioną od wyników
- zapewniamy narzędzia nie tylko do pracy - samochód, telefon służbowy, iPad

**CV prosimy przesyłać za pomocą przycisku**

**APLIKUJ**

**Poznaj nas:**

